

**MA PETITE ENTREPRISE
CONNAIT PAS LA CRISE**

Les 10 règles d'or pour convaincre son banquier



**UNE RELATION DURABLE,
ÇA CHANGE LA VIE**

- Sandra RUFFINATO ENGELSTEIN
Expert Comptable et Commissaire Aux Comptes
Cabinet ADECQUATION
- Sabrina et Salem AIDEL
Créateurs
SAS MG CONNEX
- Lionel BEITONE
Repreneur
SARL LAURIS
- Kadeja MEDJI
Conseillère Création
CCI Grenoble
- Sofya DANIEL
Responsable des Engagements aux Professionnels
Crédit Agricole Sud Rhône Alpes
- Stéphane BERGER
Responsable du marché des professionnels
Crédit Agricole Sud Rhône Alpes

ADECQUATION

EXPERT COMPTABLE
COMMISSAIRE AUX COMPTES



MG CONNEX



CCI
GRENOBLE
CHAMBRE
DE COMMERCE
ET D'INDUSTRIE

Règle N°1

« Connais toi toi-même »

Règle N°2

**« On ne fait bien
que ce que l'on connaît bien »**

Règle N° 3

« Le marché
a toujours raison »

Règle N° 4

**« Pour réussir,
il faut viser haut »**

Règle N° 5

« Pour convaincre mon banquier,
je dois être convaincant »

Règle N°6

**« L'Homme seul
est bien mal accompagné »**

Règle N°7

**« Le banquier n'est pas frileux
mais il a besoin d'y voir clair »**

Règle N° 8

« On ne prête qu'aux riches ? »

Règle N° 9

« Les banquiers ne prêtent pas sans garantie »

Règle N° 10

« La règle des 5 M »

La règle des 5 M

MA PETITE ENTREPRISE
CONNAIT PAS LA CRISE

Management



Man



Money



Marché



Marketing Mix



Les 10 règles à respecter en création & reprise

MA PETITE ENTREPRISE
CONNAIT PAS LA CRISE

- R1 : « Connais toi toi-même »
- R2 : « On ne fait bien que ce que l'on connaît bien »
- R3 : « Le marché a toujours raison »
- R4 : « Pour réussir, il faut viser haut »
- R5 : « Pour convaincre mon banquier,
je dois être convaincant »
- R6 : « L'homme seul est bien mal accompagné »
- R7 : « Le banquier n'est pas frileux
mais il a besoin d'y voir clair »
- R8 : « On ne prête qu'aux riches ? »
- R9 : « Les banquiers ne prêtent pas sans garantie »
- R10 : « La règle des 5 M »

